

Le groupe SRP toujours plus ancré dans son territoire

En véritable acteur économique régional, le groupe vauclusien a développé son savoir-faire à travers la création d'une agence immobilière indépendante et d'un cabinet d'affaires



Sébastien Ondel, directeur du développement SRP Transaction Pro, et Annabelle Favier, directrice du développement pour SRP Transaction DR

Une agence indépendante pour les particuliers, un cabinet d'affaires à destination des professionnels. Depuis deux ans, SRP Transaction et SRP Transaction Pro figurent parmi les six filiales du groupe vauclusien, qui entend valoriser les produits de notre chère Provence et participer à son rayonnement. Focus sur ces deux entités aux valeurs communes.

Un accompagnement au plus proche des clients

Qualité d'écoute, disponibilité et savoir-faire. Un mantra que Annabelle Favier, directrice du développement pour SRP Transaction, maîtrise à la perfection depuis près de 25 ans. Spécialiste du secteur immobilier dans le Vaucluse et ses alentours, elle est en charge de recruter et former des agents commerciaux, capables de dénicher des biens d'exception, répondant aux besoins d'un certain type de clientèle. *"Nous travaillons exclusivement avec des produits moyen et haut de gamme, explique la directrice. Nous proposons à la vente des bastides, des mas ou encore des villas contemporaines. De très belles demeures, destinées généralement à de la résidence secondaire."*

Aujourd'hui, une dizaine d'agents permet d'assurer un suivi complet des opérations immobilières réalisées entre les Alpilles, le Luberon et le Ventoux, au plus proche des clients. *"Nous sommes très attentifs à la qualité de service que nous pouvons leur apporter. Nous fidélisons notre clientèle même des années après une vente, afin de les accompagner au mieux dans un éventuel futur projet"*, indique Annabelle Favier. Et pour garantir un accompagnement digne de ce nom, SRP Transaction favorise la qualité à la quantité. Cette année, une trentaine de ventes s'est effectuée, dans le respect des valeurs portées par l'agence : l'humain avant tout. Une devise qui s'inscrit dans les perspectives de recrutement à venir afin de développer davantage la couverture de SRP Transaction dans les Alpilles.

Et aussi Face aux difficultés de recrutement, SRP centralise

"Maintenir un contact constant"

Également basé à L'Isle-sur-la-Sorgue, le cabinet d'affaires SRP Transaction Pro est spécialisé dans la cession et reprise d'entreprises. Droit au bail, fonds de commerce, bureaux, locaux commerciaux, entrepôts d'activité... SRP Transaction Pro accompagne l'achat et la vente d'un commerce existant ou en projet. Bien que créé en mai 2021, le cabinet d'affaires enregistre de belles performances : 121 affaires en portefeuille et 16 affaires vendues. Derrière cet exploit, une équipe de 5 commerciaux et un directeur du développement, Sébastien Ondel. *"Au même titre que Annabelle, je forme mes collaborateurs sur le terrain, précise-t-il. L'idée est de leur donner les bons outils pour valoriser une affaire par rapport au marché et au bilan du vendeur."*

Et pour connaître le marché et décrypter les affaires rentables, Sébastien Ondel compte sur ses 17 ans d'expérience en tant que chef d'entreprise. *"En dehors des notions de comptabilité et de la connaissance du secteur, il faut maintenir un contact constant avec nos clients. C'est ce qui nous permet aujourd'hui de suivre le mouvement et de tisser un lien de confiance avec les acquéreurs"*, poursuit-il.

Plus d'infos sur www.srp-transaction-pro.com et www.srp-transaction.com